

# おいしい千葉と空の商談会 2020春

～航空・空港関連企業との「展示・個別商談会」～



成田空港の高まるポテンシャルなどを最大限活用して千葉県経済の活性化を図るため、官民が結集し設立された「成田空港活用協議会」では、成田空港を活用した新しいビジネス創出を狙い、【県内の企業・商店・生産者】と【空港周辺産業】とを結び【食品】に関する展示・個別商談会を開催します。

みなさまの積極的な参加申し込みをお待ちしています！！

詳細はこちら↓

## ○バイヤー企業のみなさま（予定）

- ① ㈱JALUX ダイレクトマーケティング部
- ② ㈱JALUX食品流通部
- ③ ロイヤル空港高速フードサービス(株)
- ④ シャルロイヤルケータリング(株)
- ⑤ JAL生活協同組合 ギフト販売部門
- ⑥ JAL生活協同組合 食堂部門
- ⑦ 日本エアポートデリカ(株)
- ⑧ ㈱ティエフケー
- ⑨ ホテル日航成田
- ⑩ ㈱JALUXエアポート
- ⑪ JAL Agriport(株)
- ⑫ ㈱NAAリテイリング
- ⑬ 成田ビューホテル
- ⑭ マロウドインターナショナルホテル成田



令和2年

3月16日(月)

場所：ホテル日航成田  
成田市取香500



出展料  
無料

※そのほか、成田近郊ホテル及び機内食製造企業などが来場予定

- ・対象 千葉県内に事業所・生産拠点をもつ企業、商店、生産者様
- ・対象品目 「千葉ならでは」という特徴をPRできる商品
  - ①県産品
  - ②主に県産品を使用した加工食品
  - ③県内事業所等で製造された食品(バイヤー企業が希望する商品は成田空港活用協議会ホームページ上のバイヤーリストを確認してください)
- ・定員 60社（定員を超過した場合は、一部申込者の参加をお断りすることがあります）
- ・商談形式 出展ブースでの展示商談及び商談テーブルでの個別商談  
(個別商談はバイヤーの事前指名があった参加者が参加します)
- ・申込締切 令和2年1月17日(金)午後5時

◎注意事項◎ 裏面や成田空港活用協議会ホームページ (<https://www.nrt-promo.jp/2020spring-shodan>) をよくご覧いただいた上で、申し込み下さい。なお、収集した個人情報、本商談会に関する業務以外には使用しません。

【お問い合わせ先】 おいしい千葉と空の商談会2020春 事務局（有限会社永瀬事務所）  
TEL:03-6256-9494：平日10時～12時、13時～17時、土日及び年末年始（12/28～1/5）休  
FAX:03-6256-9495  
電子メール:chiba2020@buyersguide.jp

## 1 参加申し込みから当日までの流れ

別添「参加申込書」を提出して下さい。（1月17日（金）午後5時締め切りです）



必要事項を御記入の上、下記までFAXもしくは電子メールで送付して下さい。

FAX:03-6256-9495 電子メール:chiba2020@buyersguide.jp

（おいしい千葉と空の商談会2020春 事務局）



申し込み内容を確認した上で、1月29日（水）までに、成田空港活用協議会から商談会への参加可否や個別商談設定の有無等を連絡致します。



「出展者等参加者説明会」に参加して下さい。

商談会参加に際しての諸注意事項の伝達や、商談成立に向けた研修等を行います。

（2月4日（火）午後2時30分～@成田市内（詳細は各参加者に改めてお知らせします））



商談会に参加するための準備をお願いします。

- ・ 期日までに、「FCP展示会・商談会シート」を作成して事務局に提出してください。
- ・ 当日までに展示ブースのレイアウトを決めましょう。

記載方法などは事務局が添削・アドバイスをしますのでご安心を！



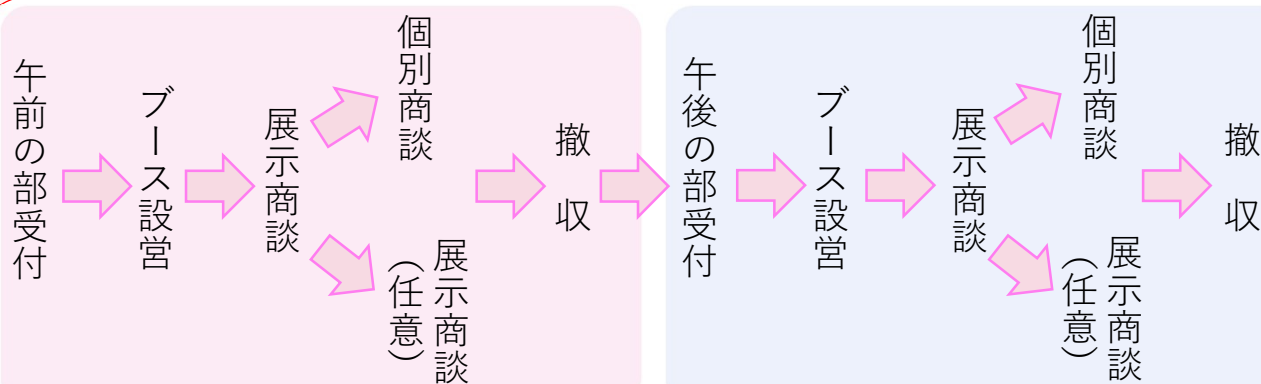
当日は、事務局が連絡した集合時間までに、会場までお越し下さい。

展示商談会は、自ら売り込む場です。また成約を得られなかったとしても何らかの気づきを得る場となるよう、ぜひ積極的にご参加ください。

商談会後の3月18日（水）午後に商談会参加者を対象にフォローアップ勉強会を開催します。当日のバイヤーアンケートをもとに商談会後のアフターフォローについて実践的に学ぶ場ですので、御参加くださいますようお願いいたします。

## 2 当日の行程（予定）

午前・午後の2部制です。参加者は事務局が指定するどちらかの部に御参加いただきます。



### 展示商談会（※フリー商談）

- ・ **全バイヤーと全出展者が参加。**（出展者は事務局が指定する「午前」「午後」のいずれかに参加）
- ・ 事務局が用意した展示ブースに、各出展者が商品の展示・試食提供を通じて、バイヤーとフリー商談を行います。

### 個別商談（※事前予約制の商談）

- ・ 出展者のうち**バイヤーが事前指名した出展者のみが参加。**（バイヤー指名をもとに事前に事務局が時間割を作成します）
- ・ 上記商談時間割に従って、出展者がバイヤーの商談テーブルを訪問し直接商談を行います。